

北九州市で  
事業を始めたい・独立したい方へ

# ゼロから始める 創業マニュアル



# はじめに

新しいビジネスをはじめたい、  
自分のお店を持ちたい・独立したい、  
だけどやり方がわからない。  
そんな方にまず最初に読んでいただきたい  
「ゼロから始める創業マニュアル」を作りました。  
あなたの第一歩につながりますように！



# もくじ

CHAPTER  
1

はじめに

はじめに	01
もくじ	02
データで見る創業	03
先輩たちはどうだった?	04
一緒に創業を目指すメンバー	05
創業のステップ	06

CHAPTER  
2

事業プランを練る

そもそも創業とはなにか?	07
自分が目指す創業スタイルとは	08
事業を決める	09
事業内容を考える	10
創業計画書を作ろう	11-12
いくら必要か考える(資金計画)	13-14
いくら儲かるか考える(収支計画)	15-16

CHAPTER  
3

創業準備をする

創業の手続をする	17
事業に必要な資格や許認可を受ける	18
個人事業主の創業手続	19
法人の創業手続	20
健康保険・年金について	21
自分で備える保険や制度など/創業前状況別の注意点	22
創業に必要なものをそろえる	23-24

CHAPTER  
4

創業してから

経営を続けていくために重要なこと	25
売上・利益を上げるには	26
顧客に知ってもらうには(広報・宣伝)	27
お金の出入りを管理する(資金繰り)	28
お金の管理・確定申告・納税	29-30
人を雇うとき	31
知っておくべき契約・法律	32
先輩が「創業で困ったこと」	33
困ったときの相談先	34
もっと知りたい・相談したいときは	35-36

CHAPTER  
5

さいごに

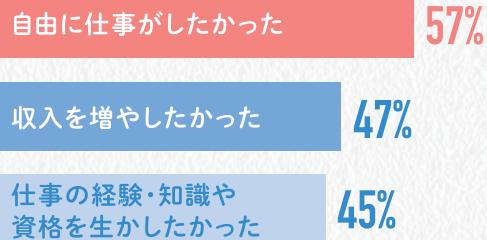
これから創業する人へメッセージ	37
索引	38

# データでみる創業

出典 2022年11月30日 日本政策金融公庫総合研究所  
「2022年度新規開業実態調査」  
※一部抜粋・要約

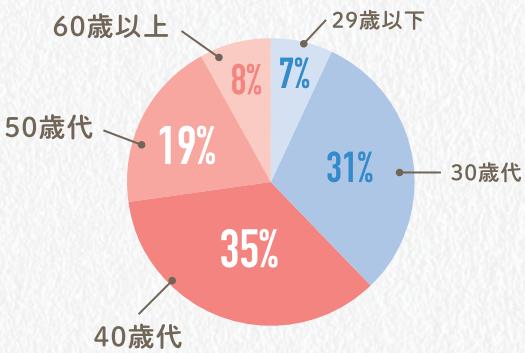
## 創業動機

自由を求めて創業した人が半数以上



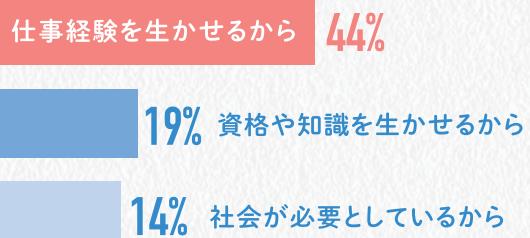
## 創業時の年齢

40代以上が半数以上



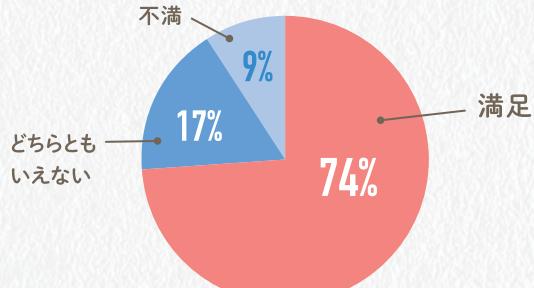
## 現在の事業に決めた理由

経験を活かした事業で創業



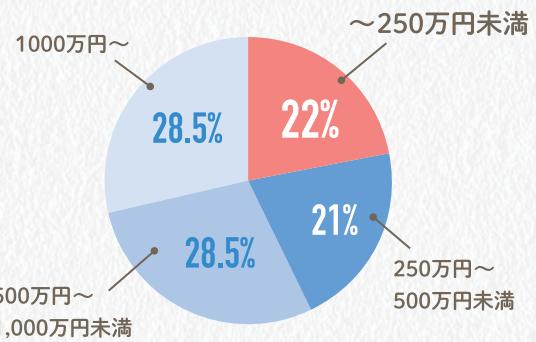
## 総合的な満足度

7割以上が創業に満足している



## 創業費用

2割が250万円未満で創業



## 実録! 創業ストーリー

Interview

## 先輩たちはどうだった?

みんなさんに聞いてみました! /

Q1

創業された背景を教えてください

Q2

創業準備でしたことは?

Q3

創業の魅力教えてください



Soin Esthetic Livilla

代表

天本 茉美 様

- エステサロン経営
- 創業年: 2021年



テクモ電子株式会社

代表取締役

竹永 大和 様

- 電子応用機器及び  
装置の設計・製作・販売
- 創業年: 2019年

Q1

**A** 会社に所属していると自分の思う最高のサービスをお客様に提供できないこともあります。大好きなエステティックの仕事を追求したい、自分で設計する人生を作りたいという思いで創業しました。

Q2

**A** 創業塾(⇒P35/36)を受講。専門家の先生が丁寧に教えてくれて、助言を受けて本気でやらなきゃ!とお尻に火がつきました。

Q3

**A** 今は人生の志を全うする毎日で、とても充実して、なりたい自分・サロン経営者になれていることが楽しいです。収入も会社員時代より増加しました。



株式会社TOB

代表取締役

植木 美保子 様

- 事業コンサルティング  
/教育事業等
- 創業年: 2023年



株式会社ParaLux

代表取締役

村田 里史 様

- ウェディングプラットフォーム  
「ブラブラ-BRAPLA」運営ほか
- 創業年: 2019年

Q1

**A** 留学等の経験を通し、子どもたちが「違い」を受け入れ認め合うことを自然と学ぶ「多様性溢れる環境」をつくりたくて創業しました。

Q2

**A** 短期で収益をうむ事業と中長期の事業の両方を持つことを考えました。資金面で安定しつつやりたいことが進められます。また、創業相談窓口(⇒P35/36)にて、行政書士による法人設立手続の支援や税理士への事業相談を利用しました。

Q3

**A** 自分のペースで物事を進められること、「やりたいこと」を軸にすることで楽しく仕事ができることです。

Q1

**A** 同期の結婚式に参列を重ねる中で、画一的な結婚式に違和感を抱き、今のウェディングの当たり前や文化を変えたいと創業しました。

Q2

**A** 北九州市の創業支援(⇒P35/36)をくまなく調べて話しに行き、事業プランを聞いてもらいました。最初から雇用ではなく、副業人材やバイトでスマールスタートで始めて人件費を抑えつつ創業するなどのアドバイスをもらいました。

Q3

**A** 自身と会社の成長を感じられています。まだ未熟な部分はたくさんありますが、全員で業界に挑戦できている実感はとても大きいです。

# 一緒に創業を目指すメンバー

これから創業する2人と一緒に学んでいきましょう!

## ＼わたしは、カフェを開きたい！／

お悩み1

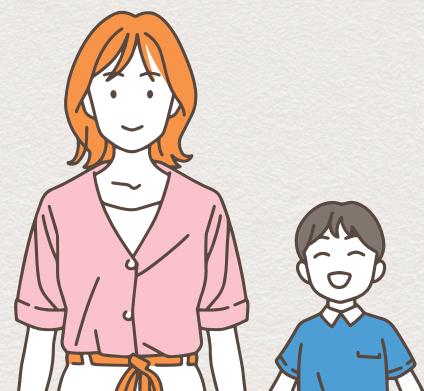
手続とか難しそう、  
何からはじめたらいいの？

お悩み2

お金関係が不安！  
融資って？

お悩み3

創業したら  
扶養ってどうなる？



北野紫子(35才・女性)

## PROFILE

- 飲食店勤務の後、結婚・出産を機に専業主婦へ
- 子どもが幼稚園に入るまで平日の日中働きたい
- 趣味のカフェ巡り・料理を活かしてカフェを開きたい

## ＼わたしは、早期退職して独立したい！／

お悩み1

自分の経験が  
どう仕事につながるかな

お悩み2

リスクを抑えて  
創業したい！

お悩み3

経験がないけど  
営業活動できるかな



若田八郎(60才・男性)

## PROFILE

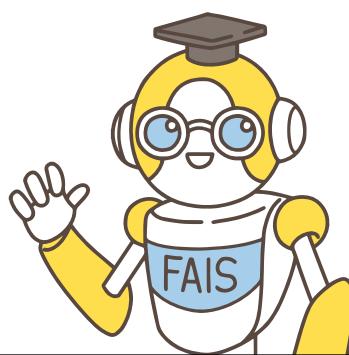
- 製造業で現場一筋40年！
- 人生100年時代、生涯現役を目指して独立開業したい
- これまでの経験を生かして人の役に立つ仕事がしたい

## ＼みんなの疑問に答えて創業がスムーズにいくようにサポートするよ！／

### 創業アドバイザー エフロボ

## PROFILE

- 創業についてなんでも知ってるロボット
- 北九州市中小企業支援センター所属



# 創業のステップ

実際には多くのことが並行して進むケースが多いようです。

## step 1

### 事業プランを練る

P07～P16

- 「創業する理由」を明確にする
- 何を・誰に・どうやって売るのか考える
- 必要な準備やお金がいくらいるか考える



## 創業準備をする

P17～P24

- 創業スタイルを決める
- 必要な行政関連の手続をする
- 創業に必要な物件や物品をそろえる

## step 2

自分のお店を作っていくのってワクワクする!



## step 3

### 創業してから

P25～P36

- 経営を続けるために必要なこととは
- お金の管理をして税金を納める
- 人を雇う・契約する・困ったときは相談する

創業後にも重要な  
やることが  
たくさんあるよ



# そもそも創業とはなにか？

## Q 創業するってどんなこと？

### A 「雇われない働き方」を「始める」こと

起業、創業、開業、独立など色々な言葉がありますが、共通点は「誰かに雇われることなく、自分自身で仕事をしていること」です。



## Q 創業したら会社員とどう変わる？

### A すべて自分で決められて自由。 だけど、全部自分でやる。

会社員は会社の指示で働く。手続などは会社がしてくれる。

創業	会社員との違い		会社員
自分で決める	仕事	会社の指示	
自分で決める	働く時間・場所	会社の指示	
売上で変わる (不安定)	収入	決まった給料 (安定)	
自分で全額負担 (法人の場合は自社と折半)	健康保険・年金	会社が半分負担	
全部自分でする	税金や保険等の手続	会社にお任せ	



# 自分が目指す創業スタイルとは

## なぜ創業するのか、明確になっていますか？

創業の理由に正解はありません。立派な理由でなくてもOK！

大好きなことを  
仕事にしたいから

朝が弱いし通勤も苦手。  
自分のペースで働きたい

世の中に必要だと思うのに  
今やっている人がいないから

定年を過ぎても  
働けるようにしたい

創業は決めることが沢山。  
優先度を考えるときに  
「なぜ創業したいか」がはっきり  
していると進めやすいよ！



## 「創業理由」と「創業条件」を満たす事業を目指す

「創業理由」(なぜ創業するのか)と、働く時間や目指す収入、その両方を満たす事業を目指すと満足度の高い創業になります。

### 創業理由

どうしてやりたい?

(例)

- ・自由に働きたい
- ・好きなことを  
仕事にしたい

### 創業条件

譲れない条件

(例)

- ・土日は休みにしたい
- ・収入は月10万円必要

重なるところを目指そう!

経験を積みたい!  
まずは収入より、広い経験が  
出来ることを優先したい

子育て優先!  
平日10時～15時で  
出来るようにする

若田さんの場合  
創業理由を  
重視



北野さんの場合  
創業条件を  
重視



# 事業を決める

## 創業する想いを明確にする

「自分が創業して叶えたいこと」を確認します。迷ったときは常にそこに立ち返ります。

### 北野さんの場合

- 趣味はカフェ巡り!
- 大手カフェチェーンで店長を数年経験
- 子育てで退職したけどやっぱり  
お客様と触れ合うカフェが好き!

**子育てと両立しカフェをやりたい**

### 若田さんの場合

- 製造業の現場で経験を積んだ
- 取引先に品質管理のアドバイスを  
したらとても喜ばれた
- 定年後も自分の経験を活かして  
誰かの役に立ちたい

**製造業コンサルタントになりたい**



## 事業のコンセプト

事業全体のプランを考えます。誰に・何を・どのように売るか、他との違いを整理します。

誰に	□顧客はどのような人(企業)か □どんなニーズがあるか □どのような困りごとがあるか	何を	□どのようなサービス・商品か (内容・価格など) □メニュー表やサービスカタログを作ってみる
どのように 方法	□売る場所は? (店舗をどこにするか、ネット販売等) □ひとりでやる?人を雇う? □どこかと提携する?	他との違い	□顧客は買うかどうか、 何と比べて考える? □自分の事業の特徴や強みは? □どこが決め手で選ばれる?

# 事業内容を考える

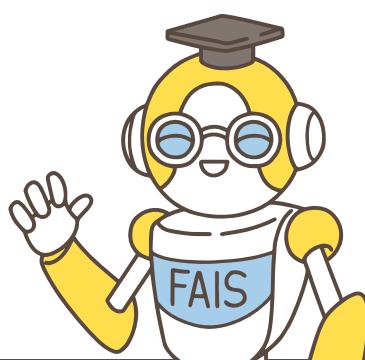
北野さんの場合

誰に ターゲット	<input type="checkbox"/> ホッと一息つきたい人 <input type="checkbox"/> チェーン店のカフェではなく 個性あるカフェが好きな人	何を 商品・サービス	<input type="checkbox"/> 美味しい飲み物： コーヒー500円～ <input type="checkbox"/> 素朴なお菓子： ドーナツ350円～	 <p>特徴を考えるって難しい！</p>
どのように 方法	<input type="checkbox"/> 自宅から徒歩20分以内、 ○○通り沿い <input type="checkbox"/> 席数10以下、パート1名程度	他との違い 差別化ポイント	<input type="checkbox"/> 昔のアメリカの田舎みたいな 雰囲気 <input type="checkbox"/> 友人に好評の 手作りドーナツを主力に	

若田さんの場合

誰に ターゲット	<input type="checkbox"/> 社員100名以下の中小製造業 <input type="checkbox"/> 品質管理や新技術導入で 困っている	何を 商品・サービス	<input type="checkbox"/> 品質管理指導： 月2回訪問10万円 <input type="checkbox"/> 新技術の出張研修： 1回5万円	 <p>どんな企業の役に立てるんだろう？</p>
どのように 方法	<input type="checkbox"/> 元の会社のOB訪問をしてみる <input type="checkbox"/> 行政機関に品質管理の専門家 として登録する	他との違い 差別化ポイント	<input type="checkbox"/> 現場で手を動かしてきた 豊富な経験 <input type="checkbox"/> 最近の新技術に詳しいこと	

小さく試して  
大きく育てるのも  
オススメ！



## \エフロボ/ CHECKPOINT

事業計画を立てても、その通りにはなかなか進みません。完璧な計画を立てから創業するよりも、1日イベントや先輩のお手伝いを無料でしてみると「小さく試して」から少しずつ改善していくと精度も上がりますよ。

# 創業計画書を作ろう

## 創業計画書とは？

事業内容、お金のことなど、創業についての全てをまとめた計画書です。

経営理念	<ul style="list-style-type: none"> <li>・どんな想いで創業するか</li> <li>・事業を通して目指すことなど</li> </ul>	利益計画	<ul style="list-style-type: none"> <li>・いくら儲かるかの計画</li> <li>・売上一経費で計算する</li> </ul>
資金計画	<ul style="list-style-type: none"> <li>・必要なお金はいくらか</li> <li>・どうやって用意するか</li> </ul>	活動計画	<ul style="list-style-type: none"> <li>・創業のためにやること</li> <li>・いつ何をするかの計画</li> </ul>

一度作って終わりじゃなく創業後も見直していくよ



## 創業計画書は何のために作る？



## どんなフォーマットで作るべき？

- 融資のために作る：金融機関の所定の様式で記載する
  - 自分のために作る：自分の事業に必要な項目だけ抜き出して作っても良い
- 迷ったときは以下の2つのサイトの書式を参考にしてみてください。



お役立ちNEWS

### 創業計画書の書式など

業種別の創業計画書作成例も見ることができます。

[日本政策金融公庫(国民生活事業)]  
各種書式ダウンロード  
「3創業計画書」「4創業計画書記入例」

[J-Net21]  
起業マニュアル  
「5.事業計画書をつくる」

# 創業計画書



記入例: 北野さんの場合

〔令和〇年〇月〇日作成〕

お名前 北野 紫子

## 1. 創業の動機

- ・カフェチェーン勤務の後、結婚出産を機に専業主婦になりました。
- ・自分の経験を生かし、理想のカフェを開きたいと思いました。

やる気があると  
伝えよう!



## 2. 経営者の略歴

- ・新卒でカフェチェーン「〇〇」に入社し、店舗で店長を5年経験
- ・結婚出産で退職したが、カフェ開業に向けてカフェにてアルバイトをしている。

経験や強みを  
アピールしよう!



## 3. 取り扱い商品・サービス

- ・商品内容: コーヒー500円~、ドーナツ350円~
- ・セールスポイント: アメリカの田舎みたいなホットとするカフェ
- ・販売ターゲット: こだわりのカフェが好きな人
- ・販売戦略: SNSでファンを作る
- ・自社を取り巻く環境: 近くにチェーンのカフェが多数あり雰囲気で差をつける

具体的に書いてしっか  
り考えてると伝えよう

## 4. 取引先・取引関係先

- ・販売先: 一般個人
- ・仕入先: 〇〇食品(前職仕入先)、〇〇コーヒー(仕入承諾済み)

事業を始める準備が出  
来ていると伝えよう

## 5. 従業員

雇用の予定: 1名(アルバイト)

## 6. お借入れの状況

〇〇銀行〇〇支店(車のローン借入残高〇万円、年間返済額〇万円)

個人の借入を記載、返済  
可能額の判断基準になる

## 7. 必要な資金と調達方法

区分	必要な資金	調達の方法
設備資金	・内装工事費400万円 ・設備や食器等80万円	・自己資金300万円 ・借入300万円
運転資金	・仕入等6か月分30万円 ・家賃や人件費6か月分90万円	
合計	600万円	同じ金額になる 600万円

必要な資金とその用意  
の方法⇒詳しくはP13へ



## 8. 事業の見通し(月平均)

区分	創業当初	1年後	調達の方法
売上高①	23万円	42万円	<創業当初> ①売上高単価1,250円×12人×15日=22.5万円≈23万円
仕入高②	5万円	7万円	②仕入5万円
経費③	15万円	22万円	③経費15万円(家賃8万円、光熱費3万円、ほか4万円) <1年後>
利益①-②-③	3万円	13万円	(省略)

詳しくはP16へ  
利益から自分の給与※  
や借入返済を行う  
※個人事業主の場合



## 9. 自由記述欄(アピールポイント)

- ・趣味でカフェ巡りをして300件以上のカフェを訪れ記録している。
- ・製菓学校やバリスタスクールに通い、資格を取得済みである。

創業にプラスになる  
経験などをPRしていく

## CHECKPOINT!

### 金融機関の人は創業計画書をどう見ている?

融資申込の場合「お金を貸して大丈夫か」という視点で見られています。  
「熱意があるか」はもちろん、「返済できる利益が出る計画になっているか」  
「事業について具体的に考えているか」という視点で見られていることを想像して、相手に納得・安心してもらえるように書きましょう。



# いくら必要か考える(資金計画)

## 資金の種類と考え方

### 設備資金 (初期費用)

- 創業当初にかかる費用
- 敷金、改装工事、備品購入、ホームページ作成費など



### 運転資金

- 毎月かかる費用の数か月分(6か月分～12か月分)
- 家賃、光熱費、電話代、交通費、(融資を受けている場合)返済
- 自分の生活費(給与)も考えておくこと

## 資金区分と考え方

工事など  
はじめだけかかる

設備資金  
480万円

最悪、売上が0でも  
出るお金が払えるように!

私は自宅開業だから  
設備資金は  
ほぼ必要ないな



運転資金120万円(月20万円×6か月)

創業前 創業 1か月目 2か月目 3か月目 4か月目 5か月目 6か月目

## 「必要な資金額」を出して⇒調達必要額を考える

区分	必要な資金	調達の方法
設備資金	内装工事費 400万円	貯金300万円
	設備や食器等 80万円	
運転資金	仕入6か月分(5万円×6か月) 30万円 経費6か月分(15万円×6か月) 90万円	あと「300万円」必要!
合計	600万円	600万円

step 1 まずかかる資金を  
洗い出す

step 2 この金額が調達が  
必要な額

step 3 調達の方法を  
考える!

## 資金調達の手段とは？

＼いいところ／

＼注意が必要なところ／

自分で準備する(貯金)	手續や利息が不要	生活が不安定になる?
親族・友人に借りる	審査がない・利息が低い場合も	状況によっては関係性が悪化することも
銀行から借りる(融資)	条件を満たせば借りられる	返済が必要。審査がある。審査の結果、融資がおりない場合も
出資を受ける	返済・利息がなく長い期間安定して資金を使える	自分以外に株主がいるため、事業を思い通りにしにくい場合も
補助金・助成金を受ける	返済不要の資金である	経費を使った後に支給されるものが多い、受けられるか未知数。手續が煩雑。

\*クラウドファンディング、会費を集める等、他にもあります。それぞれの特徴を知って活用しましょう。

## 融資とは？

銀行などの金融機関にお金を借りることです。

・創業時に使いやすい融資制度があります。下記の相談先に相談してみてください。

開業支援資金(北九州市)、新規創業資金(福岡県)、新規開業資金(日本政策金融公庫)

## 融資を受ける手順

金融機関などに相談すると手順を教えてくれます。

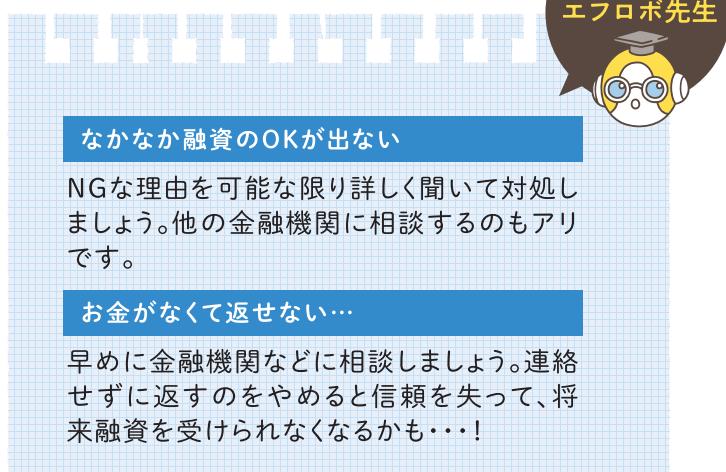


## 融資を相談する先は？

融資制度や、創業計画書の支援などもしてくれます。

- 中小企業支援センター
- 北九州商工会議所
- 日本政策金融公庫 国民生活事業
- 民間の金融機関

詳細はP36へ



# もう いくら儲かるか考える(収支計画)

## 収支(儲け)の考え方

### ① 売上

顧客から受け取るお金。商品やサービスの対価。

### ② かかる経費

商品を作るために買う材料、お店の光熱費、顧客先への交通費など事業をするためにかかる経費。

### ③ 利益

「①売上」から「②かかる経費」を差し引いた儲け



## ① 売上の考え方

売上の基本計算式

$$\text{月の売上} = \text{客単価} \times \text{客数} \times \text{営業日数}$$



北野さんの  
カフェの売上は?

客単価 1,250円(飲食とテイクアウト合わせて)

客数 1日あたり12人

営業日数 1か月あたり15日

＼テイクアウトも合わせて売上を上げる!／

$$\text{客単価} \times \text{客数} \times \text{営業日数} = \text{月の売上}$$

$$1,250円 \times 12人 \times 15日 = 22.5万円 ≈ 23万円$$



若田さんの  
コンサルタントとしての売上は?

客単価 顧問料 月額10万円

客数 3企業

営業日数 一(月単位で計算するため)

＼単価はコンサルタントの先輩を参考にしたよ／

$$\text{客単価} \times \text{客数} = \text{月の売上}$$

$$10万円 \times 3企業 = 30万円$$

\*業種により目安がある場合もあります。(坪あたり売上、機械や施設の稼働率など)

## ②かかる経費の考え方

<経費の例>

経費種類	内 容
売上原価	食材など材料費
家賃	店舗や事務所の家賃、駐車場
水道光熱費	店舗や事務所の水道代、電気代、ガス代
通信費	電話代、インターネット代
備品・消耗品費	机、食器、ビニール袋等
人件費	社員の給料
役員報酬	自分の給料
健康保険料・年金	健康保険料・年金 P21へ

経費種類	内 容
外注費	デザイン料、HP作成費
交通費	電車代、ガソリン代
広告費	チラシ、広告出稿料
会費・交際費	会費、交流会参加費
報酬	税理士等への報酬
支払利息	借入に対する利息
税金	詳しくはP29へ
その他	運営にかかる経費

## ③利益の計画を作る

区分	創業当初	軌道に乗った後
売上高(1)	23万円	42万円
売上原価(仕入高)(2)*	5万円	7万円
経費		
人件費	1万円	5万円
家賃	8万円	8万円
:	:	:
:	:	:
経費合計(3)	15万円	22万円
利益[(1)-(2)-(3)]	3万円	13万円

★売上原価は材料の仕入など、「売上が上がるとそれに応じて上がる経費」のこと。

\*個人事業主の場合、利益から自分の給与を払う

想定していない経費が  
発生する事があるので、多め  
に見積もるといいよ。



軌道に乗ったら  
パートで働くくらいの  
収入にはなりそう



こんなときは...



売上も経費も全く想像がつかない

売上や利益率については、日本政策金融公庫の調査資料「小企業の経営指標」や、J-Net21(⇒P35)の「業種別開業ガイド」が参考になります。

しかし、業態や立地等により異なったり、近年の社会変化(食材価格などの高騰や、賃金の上昇)から目安はそのまま当てはめられません。やりたい事業に近い会社で社員として働いてみると、先輩起業家に話を聞くなど、体感を得られると一番良いでしょう。

# 創業の手続をする

## 創業形態を決める

創業の形式は大きく2種類。ご自身に合ったものを選びましょう。

個人事業主		法人
・自分の名前で開業 ・屋号(やごう:店名など)をつけることが出来る	概要	・会社を設立する ・自分は株式会社の代表取締役などになる。 <b>・会社と自分個人は別扱い。</b>
創業の手續		手續は複雑・開業費用が高め (法務局で登記 数万円～数十万円)
税金		・赤字でも払わなければならない税金がある (法人税の均等割) ・確定申告が複雑(税理士に依頼するのがオススメ)
責任		事業の責任は自分個人ではなく会社が負う (有限責任)
その他		・儲かつたら節税メリットがある場合も (売上1000万円近くなってきたら税理士に相談) ・業種によっては信頼度が高い印象になる



## 創業の手続をする

業種によって必要な資格がある場合は取得し、創業手続をします。

事業に必要な資格を取る(許認可)

P18へ

個人事業主の創業手続 P19へ

法人の創業手続 P20へ

# 事業に必要な資格や許認可を受ける

## 自分の事業に必要な許認可を取る

事業によって法律で必要な資格や許認可は異なります。



例  
北野さんの  
カフェの場合

1

食品衛生責任者

食品衛生責任者養成講習会を  
受験する(有料)

2

飲食店営業許可申請

手洗い場の位置や床の材質など決まり  
があるため工事前に窓口に相談すること

問合先(北九州市の場合):各区の保健所・保健福祉課

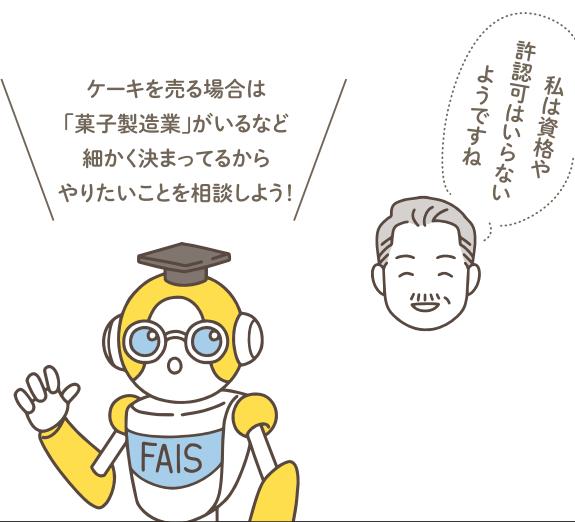
\*一定以上の広さや扱う商品によっては他の資格や許認可がいる



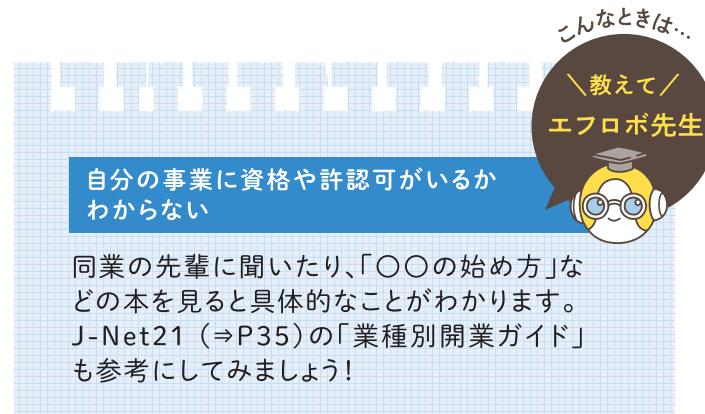
主な許認可窓口一覧

受付窓口	許認可(届出を含む)が必要業種
北九州市	飲食店(喫茶店、弁当屋、レストランなど) 食料品製造業・販売業(菓子製造、食肉製造業、酒類製造業など) 理容業・美容業、クリーニング業、介護事業 ペットショップ店業 など
警察署	古物販売業、質屋、風俗関連業(深夜飲食業(酒類提供)、マージャン店など) 警備業 など
福岡県	旅行業(第2種、第3種)または旅行業者代理業 宅地建物取引業、建設業(土木工事業、建築工事業、電気工事業など) 建築士事務所(福岡県建築登録センター)
九州運輸局	旅行業(第1種)
福岡運輸支局	自動車整備業、貨物運輸業、旅客運送業 など
福岡労働局	一般労働者派遣事業、特定労働者派遣事業、有料職業紹介事業 など
税務署	酒類販売業 など

\*詳しくは各窓口に「○○許可を取りたい」と問い合わせて聞いてみてください。対応がわからないときはP36の中小企業支援センターに相談しましょう。



ケーキを売る場合は  
「菓子製造業」がいるなど  
細かく決まってるから  
やりたいことを相談しよう!



# 個人事業主の創業手続

## 個人事業主の創業手続

開業、税金、健康保険・年金の3種の手続をする必要があります。手続はすべて無料です。

	提出先	内容
① 個人事業の開業・廃業届出書	税務署	国への届出。全員必要。
② 事業開始等申告書	福岡県 県税事務所	県・市への届出。全員必要。
③ 所得税の青色申告承認申請書	税務署	【対象の人のみ】青色申告の場合に申請。 (簡易な白色申告もあるが、青色申告のほうが税務メリットが大きくオススメ)
④ 青色事業専従者給与に関する届出書	税務署	【対象の人のみ】青色事業専従者を置く(家族に給与を払う)場合に申請。
健康保険・年金の手続	健康保険や年金保険の手続。全員必要。	P21へ

\*インボイス登録(P20)する場合は「適格請求書発行事業者の登録」も行う。税務署で相談する。

## 創業手続の書類はどう書いたらいいの?



書類は数枚だった!  
意外とカンタン～!



web上で入力すると  
提出書類が作られる  
「開業届作成サービス」も!



控えを必ずもらおう!  
銀行口座を開くなどの  
手續で必要です



疑問があるときは税務署の窓口や税理士に相談!

### 届出先一覧 ※事業所住所を管轄とする窓口に相談しましょう

税務署	住所	電話番号	県税事務所	住所	電話番号
門司税務署 [門司区]	門司区西海岸1-3-10	093-321-5831	北九州東 県税事務所 [小倉北区、小倉南区、 門司区]	小倉北区城内-8 福岡県小倉総合庁舎内	093-592-3511
小倉税務署 [小倉北区、小倉南区]	小倉北区大手町13-17	093-583-1331	北九州西 県税事務所 [戸畠区、八幡東区、 八幡西区、若松区、 ほか市外]	八幡東区平野2-13-2	093-662-9310
若松税務署 [若松区、ほか市外]	若松区本町1-14-12 若松港湾合同庁舎	093-761-2536			
八幡税務署 [戸畠区、八幡東区、八幡西区]	八幡東区平野2-13-1	093-671-6531			

# 法人の創業手続

## 法人の創業手続

設立、税金、社会保険の3つの手続をする必要があります。

### 1 設立の手続(以下は株式会社の場合の記載)

- ① 会社設立に必要なことを決める(形式、社名、資本金、株式数など)
- ② 印鑑(会社用の実印)を作成する
- ③ 定款を作成する
- ④ 作成した定款を【公証役場】で認証を受ける **印紙税や認証手数料、合計で数万円**
- ⑤ 資本金の払い込みを行う
- ⑥ 必要書類を用意して【法務局】で登記申請する **登録免許税15万円～**

**登録免許税が半額になる制度**  
北九州市内で特定の創業塾や創業支援を受けると対象になります。P35～36の創業相談窓口に問い合わせを

#### 届出先一覧

	税務署	住所	電話番号
定款 認証 手続	小倉公証人合同役場	小倉北区大門2-1-8 コンプレート西小倉ビル(旧吉永ビル2F)	093-561-5059
	八幡公証人合同役場	八幡西区黒崎3-1-3菅原第一ビルディング3F	093-644-1525
設立 登記	福岡法務局北九州支局	小倉北区城内5-1	093-561-3542

### 2 税金の手続 \*⑥以外は税務署に提出(P19参照)

- ① 法人設立届出書
- ② 棚卸資産の評価方法の届出書
- ③ 減価償却資産の償却方法の届出書
- ④ 【対象者のみ】給与支払事務所等の開設届出書
- ⑤ 【対象者のみ】青色申告承認申告書
- ⑥ 事業開始等申告書【福岡県県税事務所】

専門家に頼む人が多いよ!  
web上で入力すると提出書類が作られる「法人設立作成サービス」もあるよ!!



### 3 社会保険の手続:健康保険や年金保険の手続 P21へ

#### インボイス制度 \*消費税の制度

- インボイス=「適格請求書」。請求書や領収書等を発行する際に、国が決めた項目を書く必要がある。
- インボイスの登録は任意(してもしなくてもいい)。ただし登録していない場合、買い手から取引を避けられるケースも想定される(インボイス未登録の売り手から購入した場合、買い手が納める消費税が増える可能性があるため)。
- これまで基準期間(原則として2年前や2期前)の課税売上高が1,000万円以下の個人事業主や法人は消費税の申告・納付を免除されていたが(免税事業者)、インボイスの登録をしていると売上高に関わらず消費税を申告・納付することになる。取引への影響や自分の業種などで判断する。
- 詳しくは国税庁のインボイス関連のホームページや、P35/36の支援機関で相談すること。

# 健康保険・年金について



会社員は手厚く守られてるけど、創業したら自分で手続や保険料支払いが必要!  
会社員より手薄いところは自分で備えましょう!

		個人事業主	法人の代表者	会社員
健康保険	種類	国民健康保険* (保険料全額自分で負担)	健康保険 (保険料半額会社が負担)	健康保険 (保険料半額会社が負担)
	病院にかかるとき 傷病手当金 出産手当金など	×なし	○あり	○あり
年金保険	高齢になったり・障害を負ったり・家族を残して死亡した場合に出る年金 ・老齢基礎年金 ・障害基礎年金 ・遺族基礎年金	国民年金 (保険料全額自分で負担)	厚生年金 (保険料半額会社が負担)	厚生年金 (保険料半額会社が負担) *会社によっては企業年金もあり
健康保険と年金保険の扶養		扶養制度なし	扶養制度あり	扶養制度あり
雇用保険	育児休業手当や失業手当など	×なし (特別加入制度あり)	×なし (特別加入制度あり)	○あり
労災保険	仕事でけがをしたり病気になったときなど			○あり

\*国民健康保険のほか、配偶者の扶養に入る、国保組合に入る、元会社員の場合は任意継続するなどの選択肢もあり。  
保険料が異なる場合もあるので、詳しくは専門家や相談窓口で相談する(⇒P34~36)

## 届出・問合先一覧 ※雇用保険、労災保険はP31へ

国民保険	住所	電話番号
門司区役所 国保年金課	門司区清滝1-1-1	093-331-1832
小倉北区役所 国保年金課	小倉北区大手町1-1	093-582-3400
小倉南区役所 国保年金課	小倉南区若園5-1-2	093-951-4118
若松区役所 国保年金課	若松区浜町1-1-1	093-761-5951
八幡東区役所 国保年金課	八幡東区中央1-1-1	093-671-2859
八幡西区役所国保年金課	八幡西区黒崎3-15-3 (コムシティ4階)	093-642-1331
戸畠区役所 国保年金課	戸畠区千防1-1-1	093-881-2391

個人事業主は  
ケガや出産でも手当が  
出ないの?  
年金も少ないなんて



会社員は手厚かったんだなあ..  
手続も自分でしないといけないのか…



年金保険	住所	電話番号
小倉北年金事務所 [門司区、小倉北区]	小倉北区大手町13-3	093-583-8340
小倉南年金事務所 [小倉南区]	小倉南区下曾根1-8-6	093-471-8873
八幡年金事務所 [若松区、戸畠区、八幡東区、八幡西区]	八幡西区岸の浦1-5-5	093-631-7962

# 自分で備える保険や制度など

## 小規模企業共済

年金替わりに掛けられる

## 国民年金基金/付加年金

国民年金に上乗せして  
年金をプラス

## 確定拠出年金(iDeCo)

自分で運用する年金

## 経営セーフティ共済

(中小企業倒産防止共済)  
連鎖倒産を防ぐための制度

## 労災保険の特別加入

(業種指定あり/労働基準監督署に相談)

## 民間の保険

- ・働けなくなったときの「所得補償」
- ・ケガをさせたときの「損害賠償保険」など
- 商工会議所などでも取り扱いあり

## 貯金・資産運用

NISAなども活用して資産を作ろう

リスクや備える経費もあるし、  
創業したら会社員の時の2倍  
の報酬を目指したい!



経費や所得控除にも  
なるから節税にも。

## 創業前状況別の注意点

### 主婦・主夫・無職で家族などの扶養に入っている(個人事業主の場合)

扶養には3種類あり、種類によって扱いが異なります。

扶養している側の働き方や収入額により異なるので専門家に相談しましょう P34~36へ

#### <扶養の種類>

- ①税務上の扶養:所得(利益)が48万円を超えたたら所得税の扶養から外れる。  
扶養していた人(配偶者や親等)の税金が上がることがある。
- ②社会保険上の扶養:収入\*が106万円や130万円を超えたたら社会保険上の扶養から外れ、自分で健康保険・年金(P21)を納めることになる(\*何を収入とするかは場合により異なるため専門家に相談すること)
- ③会社の家族手当など:扶養している側の勤務先のルールによる。



### 脱サラ(会社員から)の創業



- 退職前に銀行口座やクレジットカードを作る(創業直後は審査が通りにくい場合がある)
- 退職後に会社員時の収入基準の納税の必要あり。資金を確保しておく。
- 顧客情報などを持ち出してはいけない。
- 社会保険は複数の選択肢からどれがいいか判断して加入する。 P21へ

### 副業の場合

- 会社の就業規則を確認して行う(秘密事項を漏らさない、競合で働くかないなど)
- 所得(利益)が20万円以上になった場合、確定申告義務が発生する。
- 確定申告の所定の欄にチェックをすれば、本業の勤務先に副業の所得は知られない。
- 退職して独立する場合は失業手当の対象外になる可能性がある(ハローワークに相談する)



# 創業に必要なものをそろえる

## 創業に必要なことを決める

- 場所を決める(事務所、店舗)
- 屋号・社名・店名・ロゴなどを決める
- 工事業者、仕入業者などを決める

手配に日数がかかるものも。  
出来ることから  
早めにやっていこう



## 手続や事業運営に必要なツールをそろえる

- 印鑑を用意する(手続の際に必要)
- 銀行口座を用意する
- 名刺、ショップカード、パンフレット、メニュー表など
- 電話番号、メールアドレス、SNSアカウントなど連絡先となるもの
- ホームページ、SNSアカウント、チラシなど広報・宣伝に使うツール
- 機材・備品・消耗品など(デスク、パソコン、食器、冷蔵庫、工作機械など)



必要なものは創業形態や業種によって変わる!

### 屋号・社名・店名・ロゴを決めるとき

分かりやすい(読みやすい)

検索して、たどり着ける

他の店・会社と混同されない

紛らわしいのはNG(〇〇病院とか)

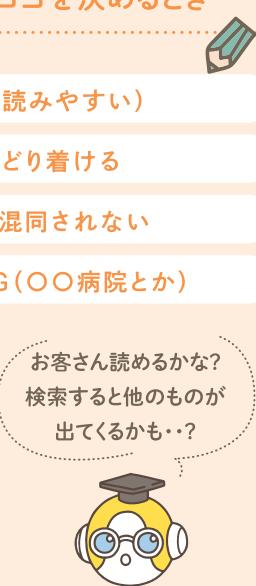
au revoir  
Que Sera, Sera  
ってどうかな?



商標登録を確認しよう

商品やサービスの名前やマークなど、商標法という法律に基づき特許庁に登録されているものと同じか似たものを使うと法律違反になります。決定する前に確認しましょう。

確認方法などは [P32へ](#)



### 仕入先、デザイナー、設計・工事業者などの探し方

前職のつながり

知り合いからの紹介

好きな店舗で頼んでいる業者を  
聞いてみる

ネットで探す

設計・工事の業者は  
自分と同業種の物件の  
経験があるところがいいよ  
(許認可のノウハウなどがある)

内装工事は  
センスが合う人に  
頼みたい!



## 店舗や事務所の探し方



- 「事業の客層」と「やりたい事業内容」から立地を考える  
【例】ファミリー向け飲食店⇒住宅街
- 条件の優先順位を決める(譲れないことと妥協できること)

- 不動産仲介業者に相談する(複数に相談がオススメ)
- 知り合いに探していることを話すなど
- チェックしたいポイント  
周囲の治安、競合店、電気や水回り、共益費や手数料など

- 契約書を読んでも意味が分からない・不安があるときは  
専門家に相談する P34～36へ
- チェックしたいポイント  
契約期間、原状回復義務、解約の条件など

### 先輩の経験談

店舗の立地に妥協せず3年かけて探した  
(飲食店)

シェアオフィスに入居したところ、他入居者と仲良くなり  
仕事がもらえた  
(コンサルタント)

夜のみ営業しているバーの店舗を  
昼に間借りして営業している  
(カフェ)

中古機械を購入したら、壊れてしまって高くついた  
(製造業)

開業前にイベントに出店して経験を積んだことで必要な機材などがわかった  
(菓子製造業)

自宅を事務所にするので、住所の公開が不安…

事業に支障がなければ公開しない方法もあります。町名まで記載して来店時に詳しい住所を伝える方法で運営している先輩もいます。1万円くらいで住所を使えるシェアオフィスもあります⇒P36のCOMPASS小倉など\*  
\*法人で登記すると代表者住所は公開されるので注意。

事業用の電話、メールアドレス、ホームページは絶対に必要?

事業に必要な範囲で準備をしたら大丈夫。口コミ中心の自宅サロンならSNSで十分かもしれないし、大企業向けの仕事をしたい場合は信頼を得るためにも住所や電話番号を公開するなど、自分の目指す形に近い先輩のやり方を参考にするといいですよ。



自分の事業や顧客を考えて、必要かどうか判断したらいいね!

# 経営を続けていくために重要なこと

P11～12で作成した創業計画書を見直しつつ、経営を進めていきましょう。



**1 経営理念**  
自分が目指すことを  
大切に

**2 利益計画**  
売上を上げる/  
利益を出す  
[P26へ](#)

**3 資金計画**  
お金が不足しないように  
管理する「資金繰り」  
[P28へ](#)

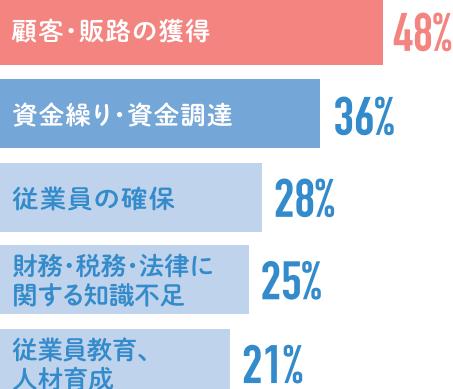
**4 活動計画**  
状況に合わせて  
隨時修正する

やりたいことと、お金のこと  
『最適なバランス』を考えよう!



データでみる創業

創業後に苦労していること

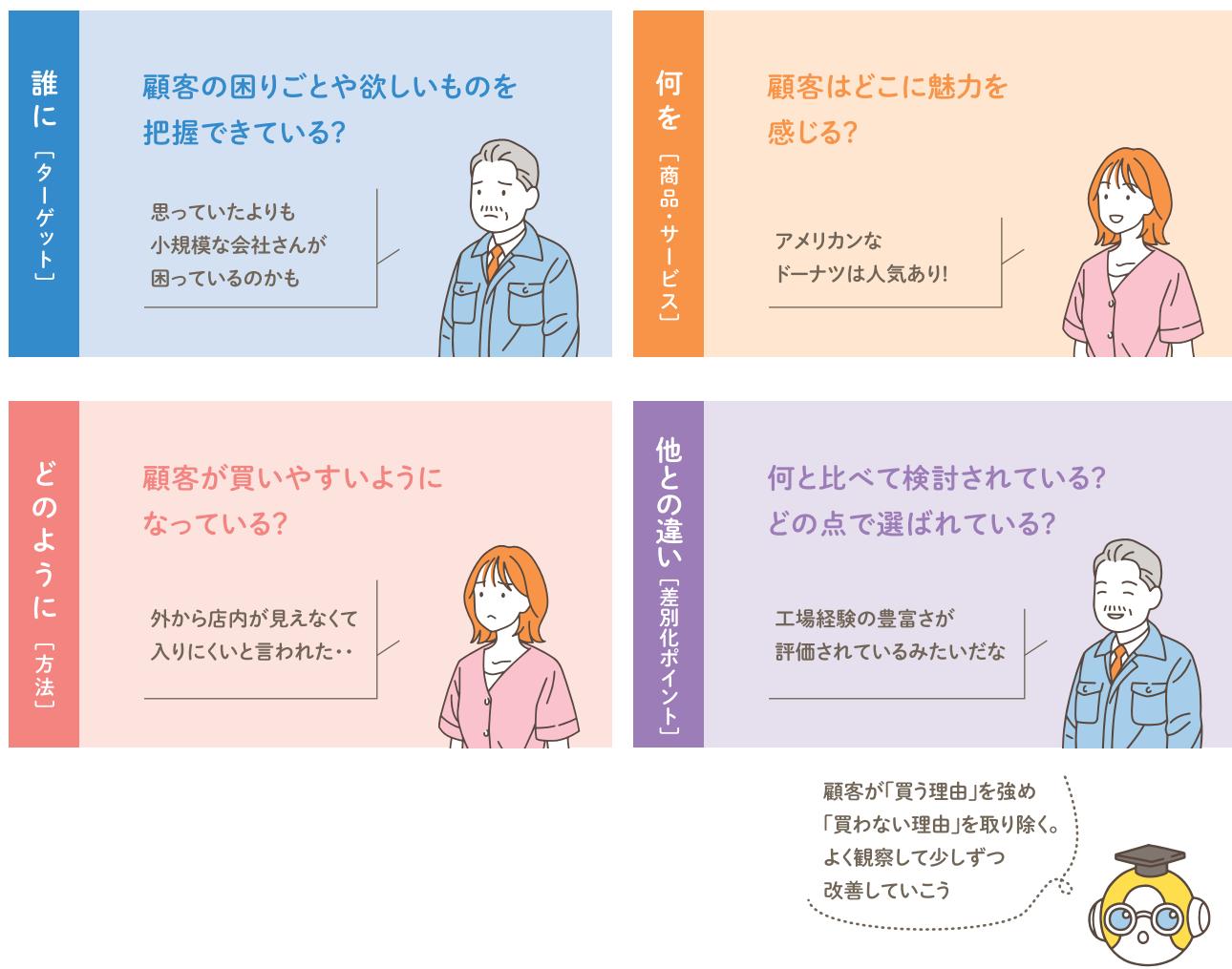


出典:P03と同じ

# 売上・利益を上げるには

## 顧客が買う強い理由があるか？

人が物を買うときには何らかの理由があります。(買うことで何かを解決したい、楽しみたいなど)  
P09で作成した事業コンセプトの軸で顧客が「買う理由」を強くしていきましょう。



## 商品・サービスが買われるまでの流れが出来ているか？

知らないものは欲しいと思えないし、買おうがわからないと買えません。  
顧客が「商品・サービスを知ってから・買うまで」スムーズに進むよう、流れを整えましょう。

例) カフェに来るとときに、顧客の気持ちはどのように変化しているか



# 顧客に知ってもらうには(広報・宣伝)

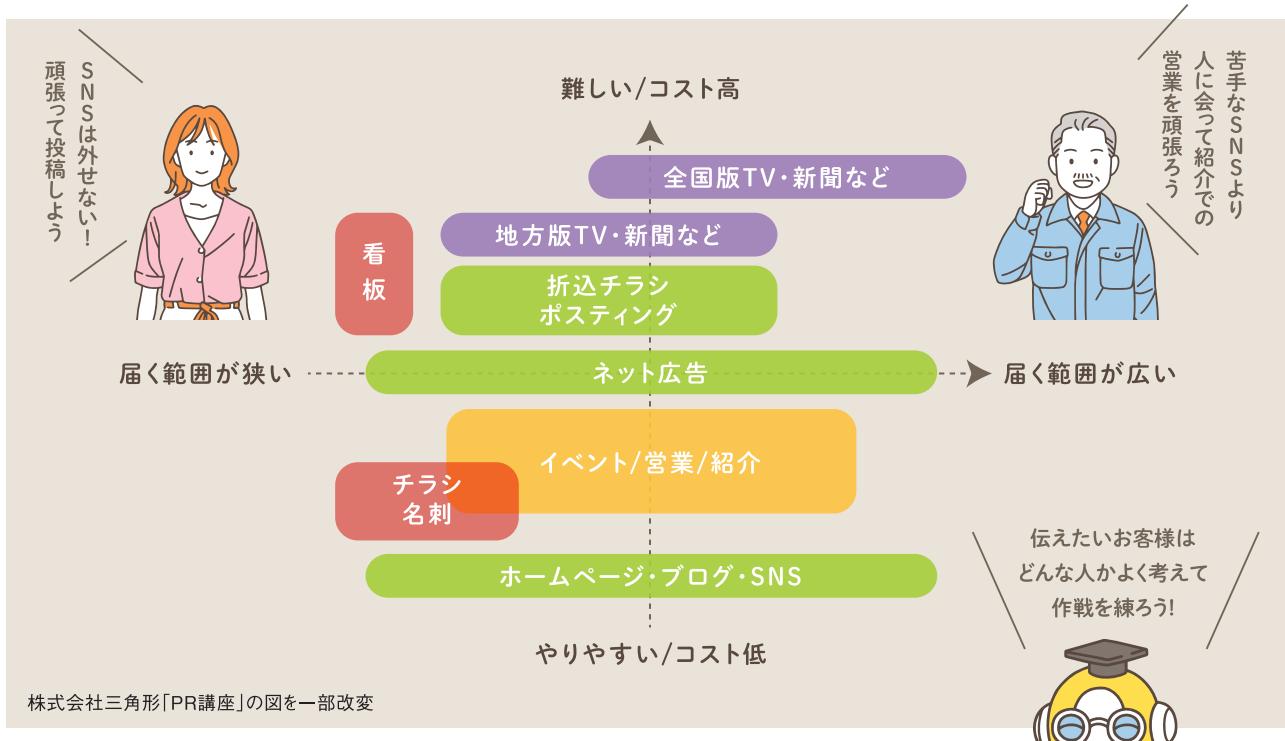
## 顧客に知ってもらうには

誰に・何を知って・どうなって欲しいかを考えて、やるべき取り組みを考えましょう。

例	カフェ 北野さんの場合	コンサルタント 若田さんの場合
① 誰に・何を 知って欲しい?	カフェ好きの人々に 開店を知らせたい	製造業の中小企業に 自分を知って欲しい
② その人は何で 情報を得ている?	SNS(Instagram) 	経営者同士の口コミ 
③ 知ってどうなって 欲しい?	来店してほしい	依頼してほしい
<b>やるべき取り組み</b>		Instagramに開店広告 経営者の会合に参加する

## 広報・宣伝の手法

広報・宣伝の手法はたくさんあります。費用対効果がいい方法を選びましょう。

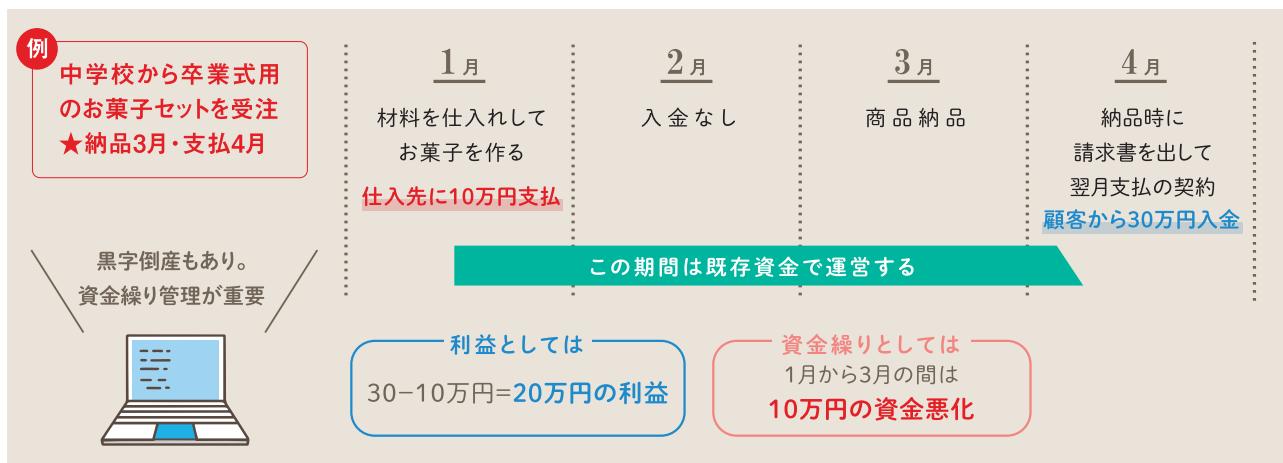


株式会社三角形「PR講座」の図を一部改変

# お金の出入りを管理する(資金繰り)

## 「お金の出入り」を管理する重要性

利益が出る取引でも、お金の出入りのタイミングによっては資金が減る期間が発生します。お金が不足しないように管理が必要となります。これを「資金繰り」といいます。



## 資金繰り表の作り方

資金繰り管理のためには「資金繰り表」を作成します。書式は多様ですが、「お金が入って・出て・足りるか」がわかればいいので、自分のやりやすい方法で作りましょう。

項目(単位:万円)		1月【実績】	2月【予定】	3月【予定】	
入金	①月初残高	100	120	240	STEP 1 月の初めにあるお金を確認
	売上の入金	100	120	130	STEP 2 その月に入ってくる金額を記載(大体で構わない)
	借入の入金		100		
	その他	10			
出金	②入金合計	110	220	130	STEP 3 その月に出ていく金額を記載(大体で構わない)
	仕入・経費	30	40	40	
	給料(自分を含む)	30	30	30	
	税金・保険料	10	10	30	
	借入金返済	10	10	10	
	その他	10	10	10	
	③出金合計	90	100	120	STEP 4 月初残高に「入金」を足し「出金」を引くと、月末残高の見込みが計算できる
	④月末残高(①+②-③)	120	240	250	

自分の給料や  
税金、返済も  
考えておかないと!



お金が足りなさそうなときは  
専門家や金融機関に  
早めに相談しよう  
(P34~36)



# お金の管理・確定申告・納税

## お金の管理は何のためにする？

### 確定申告のため

納めるべき税金の額を計算するため

### 経営分析

売上や経費を分析し経営に活かす

## 創業後納める税金は何がある？

税金の種類によって、納税先が国・県・市など異なります。様々な条件があり複雑です。  
創業時に申請した窓口(P19)や税理士に相談しましょう(P34~36)

### 個人事業主にかかる税金

所得税/個人住民税/個人事業税/消費税 など

\*場合によって発生しないものもあり

### 法人にかかる税金

法人税/法人住民税/法人事業税/消費税 など

\*場合によって発生しないものもあり

## 納める税金額は「確定申告」の内容で決まる

基本は利益が増えれば税金が増えますが、細かい条件で異なります。

### 税金の計算方法 個人事業主の場合

\*1年分の売上・経費から計算

- ①売上から「経費」「控除」を引く
  - ②残った金額を「課税所得」という。  
「所得」に「税率」をかけて所得税  
(税金の一つ)が決まる
- \*他、住民税や事業税、消費税なども確定申告を受けて金額が決まる。  
\*法人の場合は上記と異なる。

売上  
(1年分)

### 経費

制度で決められた  
「引いていい金額」

### 控除

ここに税率をかけ  
て税金が決まる

### 課税 所得

$\times$ 税率 = 納める税金



[利益が300万円の場合] 利益の20%税金がかかると想定して準備しておこう。

\*条件により変わるので、詳しくは各窓口や税理士に相談しよう(⇒P34~36)

### CHECKPOINT

「節税」しそうると「税金少ないと儲かっていない」と  
判断されて、ローン審査等で不利になることもあるよ!



## 確定申告・税金納付はどうやってするの？

### 確定申告とは

- ①自分で納める税金の額を計算する
- ②国に報告する(申告)
- ③税金を納める(納税)

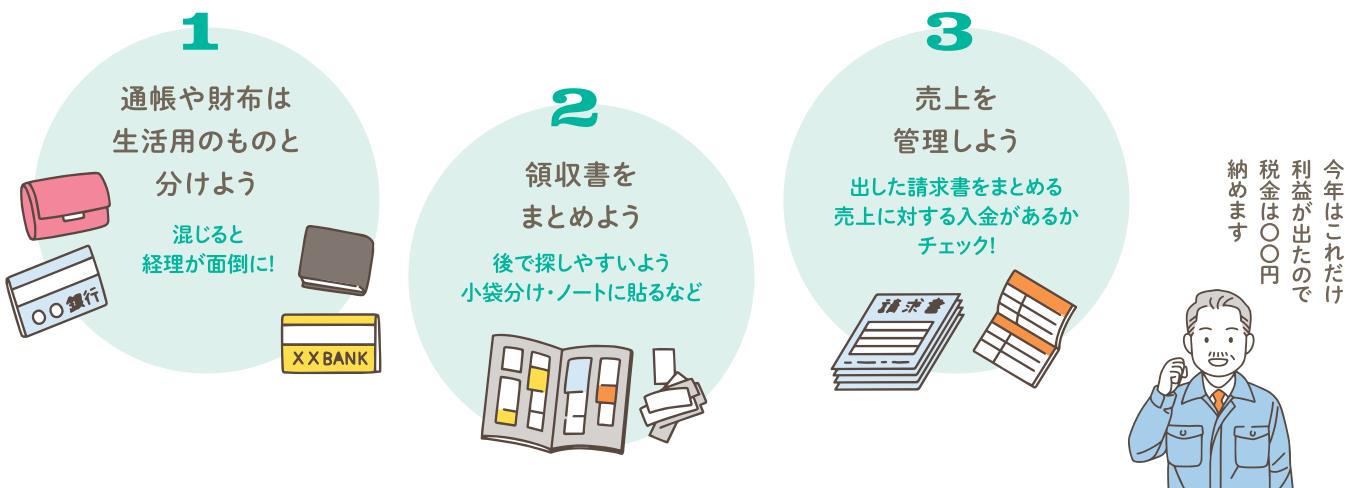
創業した人は  
1年に1回絶対しないといけない！



## 経理から確定申告の流れ



## 日々のお金の管理方法



## 便利な会計ソフトを使おう!

入力すべき仕訳の提案	銀行口座やクレジットカードと自動連携
確定申告書の自動作成	見積書や請求書の作成⇒仕訳へ連携



利用料は月1,000円弱~。法律変更にも都度対応。「会計ソフト」で検索



# 人を雇うとき

## 募集方法

採用募集の方法は業種等により効果的な方法が異なります。採用費用もかけにくい創業当初は親族や知り合い等に手伝ってもらうケースも多いようです。

### ハローワーク

国が運営・無料で利用可能

### 民間の求人サービス

広告やエージェントなど多様  
出稿料や成功報酬等がかかる

忙しい時は妹に  
手伝ってもらってる!



## 人を雇うときの注意点

雇用に関する法律は頻繁に変わります。下記の窓口や専門家に相談しましょう(P34~36)

募集と違う条件で  
働かせてはいけない

雇用契約書を結ぶ

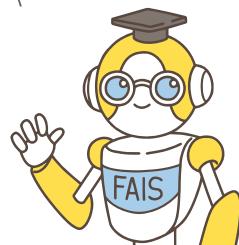
最低賃金や  
残業割り増しなど  
法律を守る

## 人を雇う場合の手続

	提出先	提出書類
給与の支払	税務署	<input type="checkbox"/> 給与支払事務所等の開設届出書
労働保険 雇用保険・労災保険	労働基準監督署	<input type="checkbox"/> 労働保険保険関係設立届 <input type="checkbox"/> 労働保険概算保険料申告書
雇用保険	公共職業安定所	<input type="checkbox"/> 雇用保険適用事務所設置届 <input type="checkbox"/> 雇用保険被保険者資格取得届
社会保険*	年金事務所	<input type="checkbox"/> 健康保険・厚生年金保険新規適用届 <input type="checkbox"/> 健康保険・厚生年金保険被保険者資格取得届

\*従業員5人未満の場合は法人を除き任意

人を雇う以外にも、  
「副業の人に手伝ってもらう」  
「フリーランスや外注会社に  
委託する」こともできるよ



## 届出・問合先一覧 ※税務署はP19、健康保険・年金はP21を参照

	窓口	住所	電話番号
ハローワーク 雇用保険 公共職業安定所	小倉公共職業安定所 小倉 [小倉北区、小倉南区]	小倉北区萩崎町1-11	093-941-8609
	小倉公共職業安定所 小倉 門司出張所 [門司区]	門司区北川町1-18	093-381-8609
	八幡公共職業安定所 八幡(本庁舎) [戸畠区、八幡東区、八幡西区、若松区、その他市外]	八幡西区岸の浦1-5-10	093-622-5566
労災保険 労働基準監督署	北九州東労働基準監督署 [小倉北区、小倉南区]	小倉北区大手町13-26	093-288-5612
	北九州東労働基準監督署門司支署 [門司区]	門司区北川町1-18	093-381-5361
	北九州西労働基準監督署 [八幡西区、若松区、戸畠区、八幡東区、その他市外]	八幡西区岸の浦1-5-10	093-285-3791
労働保険事務組合(北九州商工会議所)	小倉北区紺屋町13-1 毎日西部会館	093-541-0181	

\*労働保険の事務を代わりにしてくれることができる

# 知っておくべき契約・法律

## 自分が被害者になるかもしれないケース

仕事が終わったのに  
顧客が代金を支払わない

工事にミスがあるのに  
直してくれない

こちらに断りなく  
請求額が増えている

防ぐためには?

事前に契約内容を決めて「契約書」を結ぶ

<事前に決めておきたいこと>

- 報酬金額、支払い時期など
- 納期、期間
- 実施する内容  
(できるだけ具体的に書く)
- トラブル発生時の取り決めをしておく  
(どちらが費用負担するかなど)

契約書がない場合、  
メールやSNSのスクリーン  
ショットでもいいので  
証拠を残しておこう!



## 知らないうちに法律違反をしちゃうかもしれないケース

顧客リストを  
友達のお店に渡した

他店と同じ名前の  
商品を出した

「今だけ割引!」と  
うたっているけど、  
実際はいつも  
この価格で売っている

「個人情報保護法」に  
違反かも!

個人が特定できる情報は  
法律に基づき取り扱いが必要です。  
勝手に他者に渡しては  
いけません。

「商標権」を侵害しているかも!

他の人が商標登録している場合、  
名前の使用停止や損害賠償などを  
求められる可能性があります。  
事前に以下で調べましょう。  
特許庁「特許情報プラットフォーム  
(J-PlatPat)」にて検索

「景品表示法」に  
違反かも!

広告や商品説明などで  
顧客に勘違いさせるような  
嘘を言つてはいけません。



困ったときや迷ったときは、早めに専門家に相談しよう⇒P34~36

# 先輩が「創業で困ったこと」

創業後に結婚・妊娠し、自分が出産等で働けない期間、収入が0になったこと。  
お客様との関係を重視してスタッフを雇っていなかったことが影響しました。

SoinEstheticLivilla  
代表 天本 茉美様 [詳細P04](#)

創業直後は思っていたよりもうまくいかない。  
特に最初は一人で何でもやらなくてはならず、やりたいことが進みませんでした。

テクモ電子株式会社  
代表取締役 竹永 大和様 [詳細P04](#)

創業時にたくさんの方々に事業構想をお話したこと、協力者をご紹介いただきました。その結果、困ったことがあっても、まわりの方々に恵まれて事業を推進することができています。

株式会社TOB  
代表取締役 植木 美保子様 [詳細P04](#)

はじめに一緒にやる仲間探しに苦労しました。学生が集まるイベントなどに参加して見つけることができました。

株式会社ParaLux  
代表取締役 村田 里史様 [詳細P04](#)

客先の物を壊してしまい損害賠償を請求された。保険でカバー出来て助かった。 [詳細P22](#)

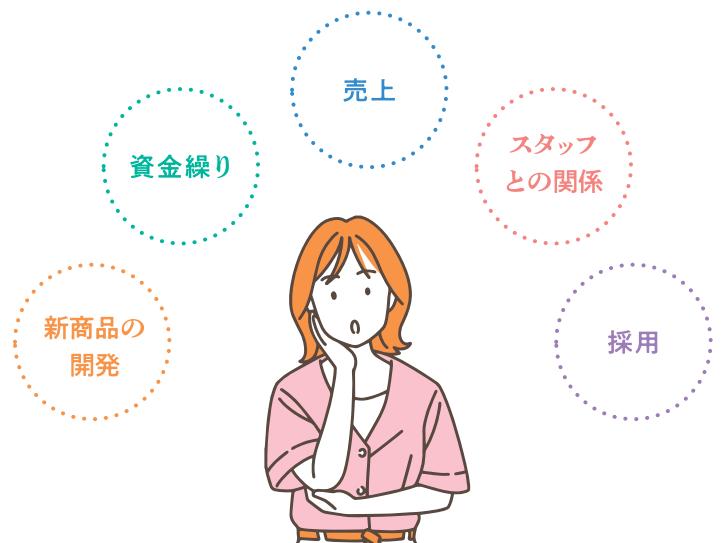
初めての商品を大量に製造しそぎて売れずに在庫の山に。

売上を上げたくて休みを取らずに働き続けたら、体調を崩した。

友人と共に創業したが、事業の方向性で意見が異なり分裂。明確に責任分担を決めればよかった。

先輩経営者や専門家などの意見を聞きすぎて迷走した。自分の事業だから信念が必要。

問題を自分で解決せねばと抱えこんでしまい、打ち手が遅れた。早く相談すべきだった。



創業すると  
色々な事が起こるよ  
専門家や支援機関を  
活用しよう(P34~36)



# 困ったときの相談先

## テーマ別専門家

テーマ	専門家	内容
お金(会計・税務)	税理士	お金の専門家。税金、経理、借入などの相談に対応
人を雇う	社会保険労務士	労働・社会保険の専門家。人を雇うときなどに相談
契約・法律	弁護士、行政書士、司法書士	法律の専門家。契約書を結ぶときほか、広く相談できる
商標・特許	弁理士	知的財産権の専門家、商標、特許等について相談
ITツール・SNS	ITサービス企業、コンサルタント	ITツールを使う、SNSを活用するときなどに相談
経営全般	中小企業診断士、コンサルタント	創業・経営について全般的な相談が可能

## 行政による創業の支援制度

創業支援	<ul style="list-style-type: none"> <li>創業について専門家に相談したり、アドバイスを受けることができる</li> <li>法人設立の際に必要な登録免許税が下がる、借入金利が低くなるなどの支援制度もある</li> <li>国/県/市でそれぞれサービスがある⇒P36の窓口で相談</li> </ul>
中小企業支援	<ul style="list-style-type: none"> <li>経営の相談窓口(経営全般、特許申請や海外進出等も)</li> <li>認定を受けると借入金利が低くなる、特定の展示会に出展できるなどの優遇がある場合も</li> </ul>
補助金・助成金	<ul style="list-style-type: none"> <li>条件を満たすと支給される返済不要の資金</li> <li>先に自費で経費を払う必要がある、必ずもらえるわけではないなど、制度ごとに異なるため事務局に確認を</li> </ul>

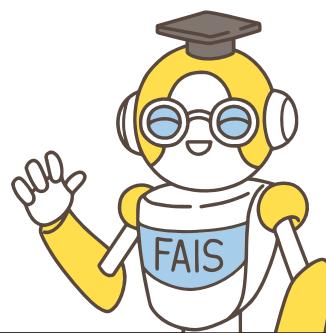


北九州市内で専門家に無料で相談出来る「相談窓口」もあり⇒P36

税金は法律が変わるし  
自分で難しいから  
顧問税理士をつけるつもり

商品名の商標を取れるか  
知りたくて行政の窓口で  
相談したよ! 無料で疑問に  
答えてくれて助かった!

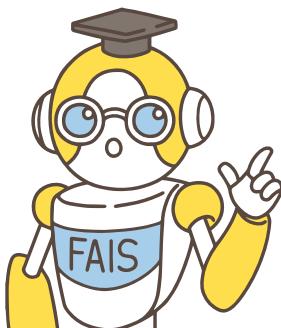
災害や景気悪化のときに  
行政の支援制度が出たよ。  
苦しいときの助けになるね



# もっと知りたい・相談したいときは

創業・独立のネット情報は  
怪しいのも多くて…  
どれが信頼できるのかな

国の創業情報  
サイトがあるよ!



## 創業・経営に関する情報サイト

業種別開業ガイドが便利!

**J-Net21**



経営課題を解決する羅針盤

- 創業したい人・経営者情報サイト
- お勧めは「業種別開業ガイド」300以上の業種の手続や売上例が見える

独立行政法人中小企業基盤整備機構  
<https://j-net21.smrj.go.jp/>



補助金情報が充実

**ミラサポplus**



- 行政の中小企業向け支援制度サイト
- 補助金情報などが充実!



経済産業省・中小企業庁  
<https://mirasapo-plus.go.jp/>

## 創業塾、セミナー、創業相談窓口

### 創業塾

- ・スクール式で創業についての講義を受けたり、事業計画を作成したりできる
- ・講師による助言を受けられたり、創業仲間ができる
- ・市内開催:中小企業支援センター、北九州商工会議所、福岡ひびき信用金庫、ウーマンワークカフェ北九州などで開催されている

### セミナー

- ・SNSの使い方や経理についてなど、多彩なテーマで開催
- ・参加費無料セミナーも多数

### 相談窓口

- ・創業について、相談員とマンツーマンで相談できる
- ・事業計画について、営業についてなど多様な相談が可能



P36の創業支援機関にて実施! 詳しくは各窓口に問い合わせを

## 北九州市内の創業支援機関（創業塾・セミナー・相談窓口等）

### 創業相談も専門家派遣も 中小企業支援センター

- 無料で税理士や弁護士などの専門家に相談できる
- 創業塾や各種セミナーなども実施
- 知財の専門窓口「INPIT福岡県知財総合支援窓口」とも連携あり

戸畠区中原新町2-1  
北九州テクノセンタービル1F  
093-873-1430



このマニュアルを  
作った機関!  
エフロボ所属!



### スタートアップ支援に強みあり COMPASS小倉

- JR小倉駅徒歩8分のシェアオフィス
- 資金調達、雇用相談、法人設立支援など

小倉北区浅野3-8-1 AIMビル6F  
093-513-5300



### 地元密着!市内5か所に拠点あり 北九州商工会議所

- 創業塾、創業・融資の開催など
- いざというときに備える保険や共済の取り扱いあり(P21~22)

小倉北区紺屋町13-1  
毎日西部会館1・2F  
093-541-0181



### お金を借りたいときにまず相談 日本政策金融公庫(国民生活事業) 創業サポートデスク

- 政府系金融機関で創業者にやさしい
- 融資の具体的な相談はこちらへ

〔北九州支店〕  
小倉北区鍛冶町1-10-10  
0570-091236(ナビダイヤル)  
  
〔八幡支店〕  
八幡西区黒崎3-1-7  
0570-092501(ナビダイヤル)



### 具体的なノウハウを知りたい よろず支援拠点

小倉北区古船場町1-35  
北九州市立商工貿易会館3F  
092-622-7809



### 女性の創業支援なら ウーマンワークカフェ北九州

小倉北区浅野3-8-1 AIMビル2F  
093-551-0092



## 「こんなときどうする？」よくある質問！

### Q どの窓口に行けばいい？

A まずどこかに連絡してみましょう。適切な窓口につないでくれます。

### Q 相談内容がまとまらない

A 相談員と話すことでも頭が整理できることもあります。予約時に相談してみて！

### Q 初心者が行っていいの？

A 創業する方の支援をしたいと設置されてる窓口なので、初心者歓迎です！

# これから創業する人へメッセージ

創業は未知の世界で不安もあると思いますが、0が10へ、10が100へなっていく感覚は創業に勇気をだして踏み込み、踏ん張れた人にしか味わえないと思います。

SoinEstheticLivilla  
代表 天本 茉美様(⇒詳細P4)

事前準備は大切ですが、「走りながら考える」というスタンスも大事。思い通りに物事が進まなくて当たり前です。今できることは何かを考えられると強いと思います。

株式会社TOB  
代表取締役 植木 美保子様(⇒詳細P4)

創業すると、これまでにない物事や人との出会いによって、自分の価値観や視点が変わる瞬間があります。新しい自分との出会いを楽しんでいきましょう。

株式会社三角形  
福岡 佐知子(広報・PR・まちづくり・飲食経営)

事業はボランティアではありません。しっかりと計画を立てて売上を伸ばし、経費を抑えて利益を上げる必要があります。税の知識も経営者としては必須です。困ったときは専門家へ相談しましょう。

中小企業支援センター「マネージャー」  
則松佳孝税理士事務所 則松佳孝(税理士)

創業してみないとわからないことばかりですが、創業してからも方向の修正は可能なので創業してみること。創業動機・覚悟があればなんとかなると思います。

テクモ電子株式会社  
代表取締役 竹永 大和様(⇒詳細P4)

創業はリスクだと思いがちですが、挑戦しないことがリスクだと思います。一度きりの人生に、悔いのない挑戦と成功をもとめて、本気でぶつかってみてほしいと思います。

株式会社ParaLux  
代表取締役 村田 里史様(⇒詳細P4)

自分の考えをしっかりと持ち、ブレないことが大切だと思います。人との関わりを大切にして、一つ一つ丁寧に取り組んで行けばきっと結果に繋がっていくと思います。

FASONI DESIGN  
田代 理沙

創業を思い立ってから実際に創業するまで準備することがたくさんあります。皆さんの「思い・夢」を実現するために、一歩ずつ一緒に考え伴走します。お気軽に中小企業支援センターへご連絡ください。

中小企業支援センター  
エフロボの中の人

さいごに

創業は未知の世界でやることもたくさん。  
でも、自分で決めて・自分で未来を切り開くことは「生きている」実感を得られることかもしれません。  
一度きりの人生、やりたいことはチャレンジしてみましょう!  
応援する人たちが沢山います。困ったときはいつでも来てください。  
あなたらしい未来を応援しています。



# 索引

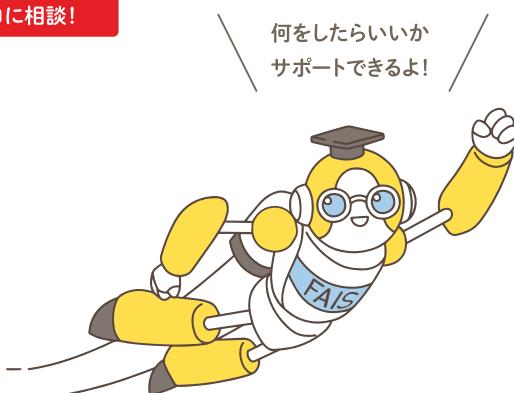
## こんなときは…

手続について	創業に必要な手續を知りたい ----- 17 開業届について知りたい(青色申告、青色事業専従者) ----- 19 創業計画書(事業計画書)を作りたい ----- 11,12
お金について	お金を借りたい ----- 14 確定申告・経理・税金について知りたい ----- 29,30 資金繰りを管理したい ----- 28 インボイスについて知りたい ----- 20
こんな創業の場合	主婦・主夫・無職から創業したい(扶養について知りたい) ----- 22 脱サラ(会社員から)創業したい ----- 22 副業をしたい ----- 22
準備について	創業に必要なものを知りたい ----- 23 物件探しをしたい ----- 24 人を雇いたい ----- 31
困ったときは	ケガや病気、老後が不安 ----- 21,22 顧客とトラブルになった(契約トラブル) ----- 32 誰かに相談したい ----- 34～36

## 問合先一覧

創業について相談出来る窓口 -----	36
税務署 -----	19
県税事務所 -----	19
公証人合同役場 -----	20
法務局 -----	20
国保年金課(各区役所) -----	21
年金事務所 -----	21
公共職業安定所(ハローワーク) -----	31
労働基準監督署 -----	31

分からぬことがあつたら  
とにかくココに相談!



発行日：2023年11月30日

発行：公益財団法人北九州産業学術推進機構(FAIS) 中小企業支援センター

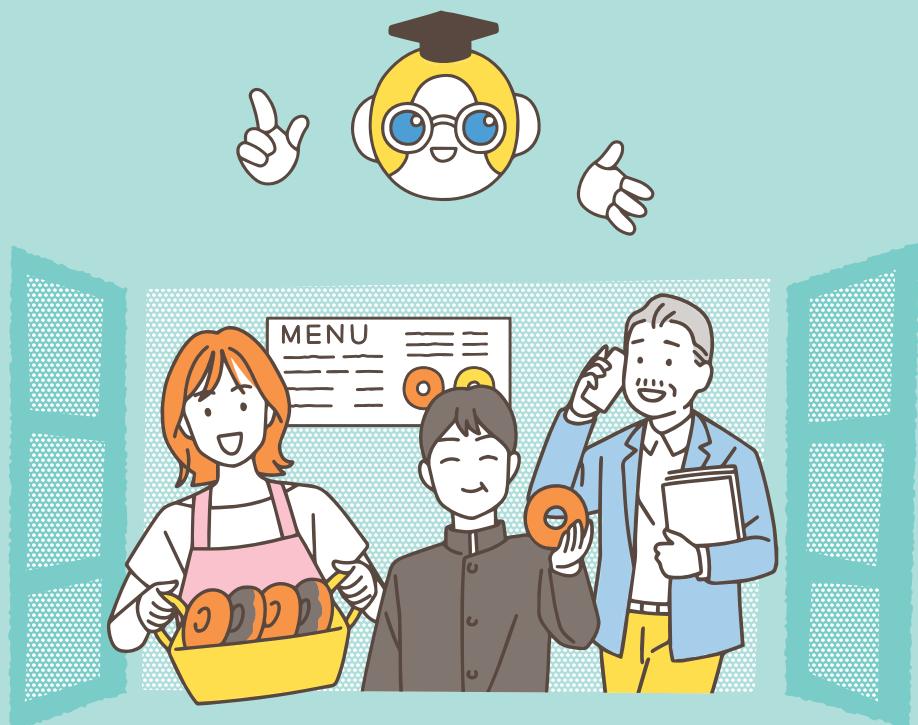
制作：株式会社VIコンサルティング

デザイン：ファソニデザイン田代理沙

イラスト：株式会社コルト

監修：中小企業センターマネージャー 則松佳孝税理士事務所 則松佳孝(税理士)、ムラタコンサルティングサービス 村田信敏(社会保険労務士)、至誠法律事務所 春田康秀(弁護士・弁理士)、藤田行政書士事務所 藤田崇光(行政書士)、株式会社三角形 福岡佐知子(広報・PR)

\*順不同、敬称略



公益財団法人 北九州産業学術推進機構  
中小企業支援センター

